

BWコンサルティング株式会社様

東京・神奈川

2店舗／～10名
以下

住宅用物件

物件提案業務
の効率化

営業組織力の
向上

成約数・率の
向上

不動産事業開始2年・フルリモート で拠点拡大！返信率40%、成約率 60%を実現した「おもてなし」営業 戦略

<https://facilo.jp/case/bwconsulting>



返信率40%
成約率60%
を達成！

導入前の課題

- 2023年5月にフルリモートの不動産事業を立ち上げ、創業時からFaciloを導入
- 不動産仲介の経験があるメンバーはほぼおらず、不動産営業は初めての挑戦
- Faciloローンチ時にデモを見て導入を即決。Faciloありきで営業を開始

導入後の効果

- 反響への初回連絡への返信率が40%に
- 内見、オンライン相談からの成約率が60%に
- フルリモート、少人数での不動産事業の立ち上げに成功。順調に規模を拡大中